

A. ASP Paketi Nedir?

ASP (Aktif Sponsorluk Programı), DXN pazarlama planı içinde sponsorluk ve ağınızı hızlıca büyütmek için tasarlanmış özel bir pakettir. Kısaca;

- Bir ürün paketi satın alırsınız.
- Ekibinizde hacim oluřturursunuz.
- Diđer üyeler kendi ASP'lerini satın aldığında sizde bonus kazanırsınız.

B. Kimler ASP Paketi Satın Alabilir?

- Bonusları Türkiye'den ödenen (Türkiye'ye kayıtlı) tüm mevcut ve yeni üyeler
- Üyeliđinin süresi geçmiş olan (expired) üyeler, üyeliklerini ASP ile yeniden aktif hale getirebilirler.
- Her DXN üyelik kodu sadece 1 adet ASP satın alabilir.

C. ASP Bonus Hesaplama Yapısı

Programa katılmak veya ASP bonusu kazanmak için ASP satın alımına gerek yoktur.

Seviyeler	Bonus Hesaplaması	Ödeme Dönemleri
1.Seviye	ASP SV Deđerinin %60'ı	Seviyedeki üyenin Kazanç Planı(SIMP)'na göre 100 PPV lik aktifliğini yapmasına bağlı olarak her ASP Haftası'nda hesaplanır ve ödenir. Aşağıda belirtildiği gibi 4 ASP Haftası bulunmaktadır: <ul style="list-style-type: none">• Ayın 1-7 si arası = 1. Hafta• Ayın 8-14 ü arası = 2. Hafta• Ayın 15-21 i arası = 3. Hafta• Ayın 22si- ay sonu arası = 4. Hafta
2.Seviye	ASP SV Deđerinin %10'u	Pazarlama Planı(SIMP)'e göre yapılan 100 PPV lik aktifliğe bağlı olarak her ay hesaplanır ve ödenir. O ayki 100 PPV lik aktifliğini yapmış en yakın üst hatta aktarılır.
3.Seviye	ASP SV Deđerinin %5'i	
4.Seviye	ASP SV Deđerinin %5'i	

Notlar:

1. Bahsedilen "Seviye" SIMP'teki sıkıştırılan seviyeyi belirtmemektedir. Sistemin aynı hat üzerinde yaptığı dikey üst hat aramasıyla bulduğu 100 PPV lik alışveriş yapan en yakın kalifiye üst hattı belirtmektedir.
2. Tüm seviyelerde bulunan kişiler ASP Bonus'u elde etmek için Pazarlama Planı'nda(SIMP) belirtildiği gibi 100 PPV lik aktifliklerini yapmalıdırlar.
3. 1. Seviye ASP Bonusu her ASP Haftası'nda hesaplanacaktır. 1. Seviyedeki kişi 100 PPV lik aktifliğini yaptığı sürece bahsedilen %60 ASP Bonusu 100 PPV nin satın alındığı haftayı takip eden hafta ödenecektir. Eğer direkt üst hat 100 PPV lik aktifliğini yapmadıysa ay sonunda %60 ASP bonusu, 100 PPV lik aktifliğini yapan en yakın üst hatta geçecektir.
4. 2. Seviye, 3. Seviye ve 4. Seviye'lerde bulunanlar için ASP Bonusu aylık hesaplanacaktır. Bu hak ediş de yine 100 PPV lik aktiflik şartına bağlıdır. Aksi halde o ayki 100 PPV lik aktifliğini yapmış en yakın üst hatta aktarılır.

D. ASP Bonus Hak Edışı için Gerekli Şartlar

1. Tüm Üyeler (mevcut/yeni)

Tüm seviyelerde bulunan kişiler ASP Bonus'u elde etmek için Pazarlama Planı'nda (SIMP) belirtildiği gibi 100 PPV lik aktifliklerini yapmalıdırlar.

E. İndirim Değerleri

- ◆ İndirim değerleri ASP'nin satın alındığı ülkenin para biriminde olacaktır.
- ◆ İndirim miktarları yalnızca ASP'nin satın alındığı ülkede kullanılabilir.
- ◆ İndirim değeri nakde çevrilemez.
- ◆ İndirim değeri hiçbir promosyon paketi/ürünü, IOC, ODOC paketleri, Non Pv ürünler, başlangıç kiti(starter kit) veya başka indirimler için kullanılabilir **DEĞİLDİR.**

F. DAHA ÖNCE ASP'DEN DÜŞMÜŞ ÜYELERİN ASP'YE YENİDEN KATILIMI

- Daha önce ASP'den düşmüş tüm üyeler bir takvim ayı içinde 100 PPV'lik aktifliklerini yaptıkları sürece ASP Bonusuna hak kazanırlar.
- Daha önce ASP satın alımı yapmış ve indirim hakkını tamamen tüketmiş olan tüm üyeler 31 Mart 2026 tarihine kadar bir başka ASP satın alması yapabilirler.

ASP TSI PUANI HESAPLAMASI

ASP TSI Puanları SIMP Hiyerarşisi'ne göre farklı şartlarda aylık bazda hesaplanacaktır. Hesaplanan ASP TSI Puanları mevcut Kazanç Planı'nda (SIMP) olan TSI Seyahati için mevcut TSI Puanlarına eklenecektir.

ALT HAT SEVİYESİ	KAZANILAN ASP TSI PUANLARI
Kişisel – QSA	ASP SV x %40
1. Seviye QSA	ASP SV x % 20
2. Seviye QSA	ASP SV x %10
3. Seviye QSA	ASP SV x %5
4. Seviye QSA	ASP SV x %5

Kurallar ve Şartlar

1. ASP TSI Puanları Malezya para birimince hesaplanacaktır. Yani her ülkenin puanları hesaplama öncesi Malezya puanlarına çevrilecektir.
2. ASP TSI Puanları SIMP Hiyerarşisi'ne göre aşağıdaki tabloda gösterildiği şekilde aylık olarak hesaplanacaktır. Hesaplanan ASP TSI puanları mevcut Pazarlama Planı (SIMP) altında bulunan TSI Puanlarınıza eklenecektir.
3. Yalnızca ilgili ayda Pazarlama Planı'na (SIMP) göre kalifiye olan (QSA, QSD) SA ve SD ASP TSI Puanlarına hak kazanacaktır. Buna kendisinin ASP TSI puanı ve aynı zamanda alt hatlarından elde edeceği ASP TSI Puanları dahildir.
4. Belirli bir ayda Pazarlama Planı'na (SIMP) göre kalifiye olmayan SA veya SD ler şahsi ASP TSI puanına ve alt hatlarından gelecek ASP TSI puanlarına hak kazanamazlar.
5. ASP TSI Puanları 4. Seviyeye kadar mevcut olan QSA/QSD'ye kadar sıkıştırılacaktır.
6. Şirket, gerekli gördüğü takdirde önceden haber vermeksizin ve herhangi bir sebep belirtmeksizin, dilediği tarihte bu Kurallar ve Şartların biri, bir kısmı veya tümünü değiştirme, düzenleme, güncelleme, ekleme, çıkarma, iptal etme hakkına mutlak olarak haizdir.
7. TSI Gezisi için TSI Kurallar ve Şartları geçerli olacaktır.

ASP ÖRNEKLEMESİ

Ana Varsayım:

X Bey her ay 3 yeni ASP üyesine sponsor olmaktadır ve kendisinin tüm alt hatları da takip eden 6 ay boyunca aynı yapıyı kopyalamaktadır.

Her üye minimum 300 PV'lik ASP satın alımı yapmaktadır, bu satın alım yaklaşık 150 SV'ye denk düşmektedir. (Hesap kolaylığı açısından 1 SV= 2 PV ve 1 SV = 1 Euro olarak alınmıştır.)

Bonus yüzdeleri:

1. Seviye = 60%
2. Seviye = 10%
3. Seviye = 5%
4. Seviye = 5%

- ASP bonusu X Bey'e göre hesaplanmıştır.
- Herkes aynı basit işlemi tekrarlamıştır.
- Kazanç kopyalama sayesinde büyümektedir, ekstra zahmete gerek yoktur.

1. AY (SİSTEMİ KURMAK VE BAŞLATMAK)

1. Ay: Bireysel olarak direkt sponsor olmak

Mantık

- X Bey şahsi olarak 3 direkt yeni üyeye sponsor olur.
- Bu 3 yeni üye X Bey'in 1. hatlarıdır.
- X Bey yalnızca 1. seviyeden bonus kazanır.

Hesaplama

- $3 \text{ üye} \times 150 \text{ SV} = 450 \text{ SV}$
- $450 \times 60\% = 270$

Kazanç

- ✓ 1. Ay ASP Bonusu = 270 Euro

2. AY (KOPYALAMA BAŞLIYOR – Ekip Çalışmaya Başlıyor)

1. Ay: Bireysel olarak direkt sponsor olmak

Mantık

- X Bey 3 Yeni Direkt Üyeye Sponsor olur. → 1. Seviye (S1)
- S1'deki üyelerin her biri de 3 yeni direkt üyeye sponsor olur.
- $3 \times 3 = 9$ → X Bey'in 2. Seviyesi (S2)

Hesaplama

- S1: $3 \times 150 \times 60\% = 270$
- S2: $9 \times 150 \times 10\% = 135$

Kazanç

- ✓ 2. Ay ASP Bonusu = 405 Euro

3 AY (ÇOK KATMANLI KAZANÇ – Derinlik Kazanç Oluşturuyor)

Mantık

- X Bey 3 Yeni Direkt Üyeye Sponsor olur. → 1. Seviye (S1)
- S1'deki mevcut üyelerin her biri de 3 yeni direkt üyeye sponsor olur.→ S2'de 18 yeni üye
- S2'deki mevcut yeni üyelere her biri 3 direk yeni üyeye sponsor olur → S3'de 27 yeni üye

Hesaplama

- S1: $3 \times 150 \times 60\% = 270$
- S2: $18 \times 150 \times 10\% = 270$
- S3: $27 \times 150 \times 5\% = 202.5$

Kazanç

- ✓ 3. Ay ASP Bonusu = 742,50 Euro

4. AY (ASP GÜÇLENME ETABI-ASP Bonusu İvme Kazanır)

Mantık

- X Bey 1. hattına 3 yeni direkt üyeye sponsor olmaya devam eder.
- Ekip otomatik olarak kopyalamaya devam eder.
- Bonus seviyesi artık 4. Seviyeye ulaşmıştır.

Hesaplama

- S1: $3 \times 150 \times 60\% = 270$
- S2: $27 \times 150 \times 10\% = 405$
- S3: $81 \times 150 \times 5\% = 607$
- S4: $81 \times 150 \times 5\% = 607$

Kazanç

✓ 4. Ay ASP Bonusu = 1.889 Euro

MASTER TABLE (1–6 AY)

AY	1. SEVİYE	2. SEVİYE	3. SEVİYE	4. SEVİYE	AYLIK BONUS EURO
1. AY	$3 \times 150 \times 60 = 270$	-	-	-	270
2. AY	$3 \times 150 \times 60 = 270$	$9 \times 150 \times 60 = 135$	-	-	405
3. AY	$3 \times 150 \times 60 = 270$	$18 \times 150 \times 10 = 270$	$27 \times 150 \times 5 = 202,50$	-	742,50
4. AY	$3 \times 150 \times 60 = 270$	$27 \times 150 \times 10 = 405$	$81 \times 150 \times 5 = 607,50$	$81 \times 150 \times 5 = 607,50$	1.890
5. AY	$3 \times 150 \times 60 = 270$	$36 \times 150 \times 10 = 540$	$162 \times 150 \times 5 = 1.215$	$243 \times 150 \times 5 = 1.822,50$	3.847,50
6. AY	$3 \times 150 \times 60 = 270$	$45 \times 150 \times 10 = 675$	$270 \times 150 \times 5 = 2.025$	$729 \times 150 \times 5 = 5.467,50$	8.437,50

KOPYALAMANIN GÜCÜ

- Sadece 3 yeni üyeye sponsor olun.
- Herkes aynı basit sistemi uygulasin.
- Bonuslar çoklu seviyeden kazanılır (Multiple levels).
- Kazanç sadece tek başınıza satış yapmanıza bağlı kalmaz.
- Liderliğinizin kazancı derinlik ve kopyalama ile büyür.

Kopyalama ile Gelen Kazanç Sıçraması

Görüldüğü gibi kazanç eğrisi kademeli artmak yerine keskince artmaktadır.

Grafiğin gösterdiği:

- 1.-2. Aylar: Yavaş başlangıç (normal)
- 3.-4. Aylar: İvme(Momentum) fazı
- 5.-6. Aylar: Katlamalı büyüme

Income Growth Through Duplication (Mr. X)

